



VERANÓPOLIS

Curso apresentou técnicas de venda e negociação

Categoria: Turismo e Lazer

Data de Publicação: 1 de junho de 2015

Foi finalizado na última sexta-feira, 29 de maio, o curso "Como Vender Meu Produto". Foram quatro encontros que contaram com nove empresários do setor turístico de Veranópolis e de Cotiporã. Administrado pela consultora Ana Paula Soliman, especialista em Marketing Estratégico pela Unisinos, graduada em Relações Públicas pela UCS e tecnóloga em hotelaria pela Castelli Escola de Hotelaria, o curso abordou técnicas e dicas atuais sobre hospitalidade, relacionamento interpessoal e comunicação, marketing e técnicas de vendas e negociação, em aulas teóricas e práticas aplicadas. O curso é uma realização da Secretaria de Turismo de Veranópolis, Atuaserra - Associação de Turismo na Serra Nordeste, Sindicato de Hotéis Restaurantes Bares e Similares (SHRBS) Região Uva e Vinho e Governo do Estado do RS.